

Какие меры предложил
Минздрав для решения проблем
больных муковисцидозом



ВЕРОНИКА
СКВОРЦОВА,
министр
здравоохранения
Фото: Григорий Сысоев/
РИА Новости

Экономика Почему российские промышленники
вновь заинтересовались импортозамещением

ИТ ЦБ внедрит в Систему быстрых платежей
возможность бесконтактной оплаты смартфоном

Расплатился за коммуналку



**Суд ПРИГОВОРИЛ бывшего подмосковного министра
АЛЕКСЕЯ КУЗНЕЦОВА к 14 годам колонии.**



В своем последнем слове на суде бывший министр финансов Подмоскoвья Алексей Кузнецов заявил о «глубоком раскаянии». «Если бы события можно было вернуть, я бы сделал все по-другому», — заявил бывший чиновник

Фото: Иван Водопьянов/Коммерсантъ

Общество

БЫВШИЙ МИНИСТР финансов Подмосковья АЛЕКСЕЙ КУЗНЕЦОВ получил 14 лет колонии по делу о ХИЩЕНИИ и отмывании 11 МЛРД РУБ. Преследование Кузнецова длилось более десяти лет, он был выдан России властями Франции.

СУД ПРИГОВОРИЛ БЫВШЕГО ПОДМОСКОВНОГО МИНИСТРА АЛЕКСЕЯ КУЗНЕЦОВА К 14 ГОДАМ КОЛОНИИ

Расплатился за коммуналку

МАРГАРИТА АЛЕХИНА

Басманный суд Москвы приговорил бывшего министра финансов Подмосковья Алексея Кузнецова к 14 годам колонии общего режима по делу о хищении 11 млрд руб. у региональных учреждений и отмывании этих средств. Такое решение приняла судья Ирина Вырышева, сообщили РБК в пресс-службе инстанции.

В деле Кузнецова 22 преступных эпизода по статьям о мошенничестве в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК), растрате (ч. 4 ст. 160) и легализации средств, полученных преступным путем (ст. 174.1). Потерпевшие — семь подмосковных муниципальных образований и многочисленные компании — поставщики коммунальных услуг — заявили к Кузнецову гражданские иски на сумму свыше 14 млрд руб. Суд удовлетворил их требования в полном объеме.

Кузнецов был назначен региональным министром финансов при губернаторе Борисе Громове; этот пост он занимал с 2000 по 2008 год. Дело против него было возбуждено в августе 2008 года и долгое время было одним из самых резонансных коррупционных дел в отношении российских чиновников. Кузнецов успел покинуть страну, но в 2013 году был задержан во Франции по российскому запросу, а спустя еще шесть лет — экстрадирован. За рубежом продолжает находиться главная, по версии следствия, пособница Кузнецова — его супруга Жанна Булах, получившая гражданство США.

Гособвинитель Амалия Устаева запрашивала для Кузнецова 14 лет колонии и штраф 1 млн руб. «На фоне многочисленных коррупционных дел с многомиллиардными хищениями, которые обсуждаются в СМИ в последние годы, дело Кузнецова несколько затухало, ушло на задний план. Но это не значит, что его дея-

ния стали менее общественно опасными. Я уверена, что это дело войдет в историю российской криминалистики. Ведь Кузнецов, образно говоря, обанкротил целый регион», — говорила прокурор, выступая в прениях сторон.

ЗАРАБОТАЛИ НА ДОЛГАХ Кузнецов и его подчиненные похитили деньги из подмосковного бюджета, пользуясь «постоянным отсутствием средств» у районных администраций, объясняла Устаева.

У подмосковных районов постоянно накапливались задолженности за услуги ЖКХ. В 2005 году в области был принят местный закон, по которому регион мог выделить 2 млрд руб. в качестве госгарантии на погашение долгов муниципальных образований перед коммунальщиками. Когда эта норма вступила в силу, Кузнецов вызвал к себе руководителей нескольких районов (Чеховского, Клинского, Ногинского, Шатурского, Пушкинского, Люберецкого и Химкинского), попросил подсчитать долги и пообещал погасить их за областной счет. Сумма долгов составила примерно 3,6 млрд руб.

После этого подчиненные Кузнецова оформили подложные договоры, по которым предприятия ЖКХ якобы переуступали сторонним юрлицам права требования задолженности с подмосковных районов. Права по цепочке номинальных фирм отходили компаниям, подконтрольным группе Кузнецова, — «Конфазель» и «Юрцентр Транснефтегазстрой». Коммунальщики об этом ничего не знали и соответствующих договоров в действительности не подписывали, считало гособвинение.

Еще один эпизод дела касается незаконного отчуждения у Подмосковья имущества на сумму более 7 млрд руб. По версии гособвинения, Кузнецов в 2005 году поставил своего человека Вячеслава Телепнева на должность

“ В 2010 году Кузнецов был объявлен в международный розыск, спустя три года — задержан во Франции, а в январе 2019 года выдан России

гендиректора Московской областной инвестиционной трастовой компании (Мособлтрастинвест, МОИТК), стопроцентным учредителем которой было правительство Московской области. А в 2008 году, незадолго до отъезда за границу, Кузнецов добился продажи принадлежавшего МОИТК пакета акций компании «Росвებ». Средства от продажи МОИТК должен был потратить на строительство делового центра для нужд правительства Подмосковья, однако вместо этого они были выведены через цепочку номинальных фирм в подконтрольный группе Кузнецова банк «МЗБ».

«НАЧАТЬ С НУЛЯ»

В 2010 году давно покинувший Россию Кузнецов был объявлен в международный розыск, а спустя еще три года — задержан во Франции с несколькими поддельными паспортами. Во Франции экс-чиновник несколько лет находился под стражей (которую затем заменили на домашний арест), а в январе 2019 года был выдан России.

На первом допросе после экстрадиции СКР заявил об отказе Кузнецова признавать вину, однако спустя полгода, к моменту начала судебного процесса по существу дела, тот полностью согласился с обвинением. Он попросил суд рассмотреть его дело в особом порядке (то есть в ускоренном режиме без исследования доказательств ви-

новности), однако суд на это не пошел.

Защита Кузнецова просила прекратить в отношении него дело по большинству эпизодов в связи с якобы истекшими сроками давности — речь шла, в частности, об эпизодах отмывания денег. Суд этого также делать не стал, указав, что Кузнецов долгое время был в бегах — на этот период течение сроков давности было приостановлено.

В своем последнем слове Кузнецов заявил о «глубоком своем раскаянии». «Свою жизнь мне придется начать с нуля, как человеку, окончившему только что учебное заведение». Кузнецов принес извинения представителям потерпевших и упомянул, что не пытался избежать погашения ущерба и «никакие ценности не вывозил».

«ВОЛЬГОТНАЯ ЖИЗНЬ НА СВОРОВАННЫЕ ДЕНЬГИ»

Большинство тех, кого следствие считало подельниками Кузнецова, были осуждены еще в 2014 году. Его бывший заместитель Валерий Носов тогда был приговорен к 14 годам колонии, гендиректор трастовой компании Владислав Телепнев — к десяти, а экономист компании «НЭС-финанс» и сестра бывшего министра Елена Кузнецова-

↓ Супруга Кузнецова Жанна Булах (на фото), признанная подельницей мужа и заочно осужденная на 11 лет, смогла получить гражданство США, и добиться ее выдачи российские власти не могут

Фото: Валерий Левитин/Коммерсантъ



Мнение

ва получила семь лет лишения свободы.

Супруга Кузнецова Жанна Булах, бенефициар «Русской инвестиционной группы», смогла не только покинуть страну, но и получить гражданство США, так что добиться ее официальной выдачи российские власти теперь не могут. Ее заочно приговорили к 11 годам колонии. Тем не менее следствие добилося ареста, а затем и изъятия части заграничного имущества Булах, в том числе двух квартир в Швейцарии, квартиры в Париже, виллы в Сен-Тропе, десять автомобилей, отеля в Куршевеле, многочисленных предметов искусства и антикварной мебели. «Неуловимая Жанна Булах, разорив бюджет целого региона, вольготно пребывает в США. Это в России она криминальное лицо, а там она уважаемый человек, занимается меценатством на сворованные в России деньги», — заявляла в прениях по делу Кузнецова гособвинитель Устаева.

Американское гражданство получил и бывший гендиректор «Русской инвестиционной группы» Дмитрий Котляренко, которого следствие также считает членом преступной группы Кузнецова. Летом этого года он заочно получил такой же срок, что и Булах, — 11 лет. ■

Как связи с чиновниками влияют на инвесторов



АНДРЕЙ ЯКОВЛЕВ,
директор
Института
анализа
предприятий
и рынков ВШЭ



ДЕНИС ИВАНОВ,
научный
сотрудник
Института
анализа
предприятий
и рынков ВШЭ

Несмотря на общий не слишком оптимистический экономический фон, в российских регионах растет число компаний-инвесторов, особенно там, где контакты с чиновниками менее значимы для успешного ведения бизнеса.

На фоне дискуссий об экономическом росте в пределах 1–2% в год и общих пессимистических ожиданий ценность хороших новостей повышается, особенно если они приходят с неожиданной стороны. В данном случае речь идет о заметном увеличении доли фирм, осуществлявших инвестиции, которое показал опрос ВЦИОМа, проведенный по заказу Агентства стратегических инициатив (АСИ). Где наблюдался рост и какие факторы повлияли на него?

ТОЧКИ РОСТА

В рамках подготовки Национального рейтинга инвестиционного климата ежегодно опрашивается более 20 тыс. фирм по репрезентативной выборке для всех регионов России. С 2017 года в анкету обследования включается вопрос, осуществляли ли фирмы-респонденты инвестиции в развитие своего бизнеса в предшествующие 12 месяцев. По итогам обследования 2019 года доля фирм-инвесторов составила 28% против 21% по результатам аналогичного опроса двумя годами ранее.

Анализ полученных данных показывает, что в 2019 году максимальной была доля фирм-инвесторов в таких секторах, как «добыча полезных ископаемых» (44%), «деятельность гостиниц и предприятий общественного питания» (40%) и «здравоохранение и социальные услуги» (38,5%) — подчеркнем, что опрос проводился только среди частных фирм. Достаточно высокие показатели (по 37%) были характерны для обрабатывающих производств, а также сельского и лесного хозяйств, охоты, рыболовства и рыбоводства. Низкая доля фирм-инвесторов (24% и менее) наблюдалась в секторе финансовых и страховых услуг, в операциях с не-

движимостью, а также в научно-технической деятельности.

По сравнению с 2017 годом динамика инвестиций наиболее заметно улучшилась в образовании (+16%), здравоохранении и социальных услугах (+15%), гостиничном хозяйстве и секторе общественного питания (+13,5%), а также в добыче полезных ископаемых (+11%). Если сравнивать ситуацию по регионам, то доля фирм-инвесторов в 2019 году была выше в Северо-Западном и Уральском федеральных округах — 29,8% и 29,5%. В этих же округах наблюдалась выраженная положительная динамика по сравнению с 2017 годом — +9,5% и +9,0%.

Интересные результаты также дает анализ структуры фирм-инвесторов в зависимости от масштаба бизнеса. Выборка для опроса АСИ формируется на основе базы данных СПАРК, в которой численно преобладают малые предприятия. Поэтому в опросах 2017 и 2019 годов на них приходилось 96–97% респондентов. Но средние и крупные предприятия традиционно отличаются большей инвестиционной активностью. Так, в 2017 году в этой группе об осуществлении инвестиций заявили 42,6% респондентов против 20,7% в группе малых предприятий. И хотя в 2019 году такого рода разрыв наблюдался вновь, произошло его заметное сокращение: если в группе средних и крупных фирм доля инвесторов практически не изменилась (42,5%), то среди малых предприятий этот показатель значительно вырос (до 27,5%). Иными словами, практически весь прирост доли инвесторов в рамках опроса 2019 года произошел за счет инвестиционной активности малых предприятий.

ЧИНОВНИКИ И ИНВЕСТОРЫ

Результаты исследования во многом связаны с характеристиками регионов, в которых ведут свой бизнес опрошенные предприятия. Еще при опросе 2017 года был проведен эксперимент, позволивший оценить значимость личного знакомства предпринимателей с местными и региональными чиновниками для успешного ведения бизнеса. Опрос показал, что в среднем этот фактор был значим для 29% фирм-респондентов. А среди фирм, осуществлявших инвестиции в предшествующие 12 месяцев, его

считали важным 37% респондентов. Зато доля фирм, считавших значимыми для себя контакты с чиновниками, была заметно ниже в регионах — лидерах Национального рейтинга инвестиционного климата.

С учетом того что в разных регионах контакты с чиновниками в 2017 году играли разную роль для успешного ведения бизнеса, мы разделили российские регионы на две группы — те, где в среднем свыше 30% фирм оценивали этот фактор как значимый, и те, где доля таких фирм была ниже 30%. Далее мы рассмотрели различия в доле инвесторов среди средних и крупных фирм и среди малых предприятий в разрезе этих двух групп регионов.

Проведенный анализ показал, что в 2019 году рост инвестиционной активности наблюдался преимущественно в регионах с низкой долей фирм, для которых в 2017 году были значимы связи с чиновниками. Наиболее показательной оказалась ситуация в группе средних и крупных фирм. Среди этих компаний заметно (с 38 до 48%) выросла доля инвесторов в регионах с низкой значимостью контактов с чиновниками и, напротив, существенно упала (с 52 до 38%) в регионах, где в 2017 году контакты с чиновниками имели высокую значимость.

Очевидно, что полученные нами результаты нуждаются в дополнительном анализе, — они опираются на субъективные оценки самих компаний и характеризуют не объемы инвестиций, а лишь число фирм-инвесторов. Тем не менее позитивная динамика доли инвесторов среди малых предприятий, а также расширение инвестиционной активности прежде всего в регионах с низкой значимостью контактов с чиновниками могут свидетельствовать об изменениях в настроениях и ожиданиях фирм, которые не улавливаются официальной статистикой.

“ В 2019 году рост инвестиционной активности наблюдался преимущественно в регионах с низкой долей фирм, для которых были значимы связи с чиновниками

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.



Общество

На фоне НЕХВАТКИ антибиотиков для ТЕРАПИИ МУКОВИСЦИДОЗА Минздрав разработал «дорожную карту» по улучшению положения страдающих этой болезнью. Планируется ПЕРЕСМОТР клинических рекомендаций и оперативная реакция на жалобы больных.

ВЕДОМСТВО ВЕРОНИКИ СКВОРЦОВОЙ ПРЕДЛОЖИЛО МЕРЫ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ БОЛЬНЫХ МУКОВИСЦИДОЗОМ

Минздрав не смог обойти родительский контроль

ЕГОР ГУБЕРНАТОРОВ

Минздрав разработал «дорожную карту», которая содержит комплекс мер по улучшению положения больных муковисцидозом, рассчитанный на период до конца 2020 года. С документом ознакомился РБК, его подлинность подтвердили в пресс-службе ведомства.

По словам источника РБК в Минздраве, «дорожная карта» по муковисцидозу не стояла в планах ведомства и была разработана в качестве оперативного реагирования на сложившуюся в стране ситуацию с лекарствами для пациентов.

ПОЧЕМУ ПОТРЕБОВАЛАСЬ «ДОРОЖНАЯ КАРТА»

В конце ноября в профильных сообществах в соцсетях пользователями были опубликованы письма трех фармкомпаний — GSK, Teva и «Р-Фарм», где говорилось о прекращении производства, поставок или об отсутствии в свободном доступе трех антибиотиков для терапии при муковисцидозе. Речь шла о «Тиенаме» (имипенем плюс циластин), «Фортуме» (цефтазидим) и «Колистине» (колистеметат натрия).

На платформе Change.org родители детей, страдающих муковисцидозом, создали петицию, в которой требовали возвращения пропавших с рынка антибиотиков. Они указывали на невозможность

В обновленных рекомендациях будет уточнена лекарственная форма препаратов. К примеру, ферменты должны выбираться для лечения пациента на основе доказательных данных

замены оригинальных препаратов дженериками, побочные действия которых не до конца изучены. На 15 декабря под петицией подписались более 235 тыс. человек.

В начале декабря директор департамента лекарственного обеспечения и регулирования обращения медицинских изделий Минздрава Елена Максимикина на брифинге заявила, что министерство ведет переговоры с производителями трех необходимых пациентам антибиотиков. Позднее представитель компании GSK, производителя «Фортума», заявил о внеплановом производстве и поставке в Россию лекарства по итогам договоренностей с Минздравом.

Представитель компании «Teva Россия», импортера «Колестины», пояснил, что препарат «не планировал уходить с рынка», и объяснил задержку в поставках изменениями нормативной документации компании-производителя.

ЧТО ДОЛЖЕН СДЕЛАТЬ МИНЗДРАВ

«Дорожная карта» содержит предложения по реагированию на заявления пациентов, актуализированию клинических рекомендаций у детей, а также по созданию таких рекомендаций для взрослых.

Клинические рекомендации — это свод документов, который разрабатывается под конкретное заболевание и содержит информацию для врача по диагностике, лечению и профилактике заболевания. Они утверждаются Минздравом и должны обновляться каждые три года.

По словам руководителя научно-клинического отдела муковисцидоза Медико-генетического научного центра им. Н.П. Бочкова Елены Кондратьевой, приглашенной наряду с другими экспертами для составления клинических рекомендаций по муковисцидозу, существующие рекомендации 2016 года требовали «серьезной доработки», в частности дополнений о необходимости лечебного питания, разделения антибиотиков для лечения разных видов инфекций, использования пациентами индивидуальных ингаляторов и так далее.

«ДОРОЖНАЯ КАРТА» МИНЗДРАВА СОДЕРЖИТ ЧЕТЫРЕ КЛЮЧЕВЫХ ПОЛОЖЕНИЯ.

До конца 2019 года Минздрав разработает регламент реагирования на сигналы о недоброкачественных и фальсифицированных лекарствах.



Как сообщил РБК глава Росздравнадзора Михаил Мурашко, его ведомство пересмотрит порядок получения данных по фармаконадзору. «Лекарства кроме основного действующего вещества содержат и вспомогательные. У пациентов могут возникать нежелательные реакции именно на вспомогательные вещества; в этом случае надо понять, идет ли речь о том, чтобы заменить препарат, или о том, что производитель некорректно его произвел», — пояснил чиновник, добавив, что ведомство обратит внимание на жалобы пациентов.

В первом квартале 2020 года Минздрав должен разработать клинические рекомендации по муковисцидозу у взрослых и актуализировать рекомендации по заболеванию у детей.

Елена Максимикина добавила, что в обновленных рекомендациях будет уточнена лекарственная форма препаратов. «К примеру, ферменты должны выбираться для лечения пациента на основе доказательных данных, кроме этого должна быть выбрана максимально эффективная форма ферментов», — сказала она.

Как пояснила Кондратьева, не подходящие пациентам лекарственные формы ферментов приводят зачастую к побочным нежелательным явлениям. «Детям приходится использовать несколько капсул ферментов за один прием пищи, и важно не допустить, чтобы препараты, не прошед-

↑ До конца 2019 года Минздрав разработает регламент реагирования на сигналы о недоброкачественных и фальсифицированных лекарствах. На фото: министр здравоохранения Вероника Скворцова

Фото: Анатолий Жданов/Коммерсантъ



шие клинических исследований при муковисцидозе, не выиграли тендеров при закупках, тем более таблетированные, которые использовались несколько десятков лет назад без клинического эффекта», — объяснила она.

В первом квартале Минздрав доработает риск-ориентированный список препаратов для проведения контроля качества. В то же время Минздрав планирует провести дополнительные сравнительные испытания оригинальных препаратов и дженериков и ускорить внедрение маркировки лекарственных препаратов.

Пациентские организации представили в Росздравнадзор, рассказал РБК Мурашко, список препаратов, на которые поступают жалобы. «Мы проанализируем этот список на предмет нежелательных реакций и в теории можем включить эти препараты в зону более частого контроля качества», — добавил он.

Минздрав и Росздравнадзор сформируют перечень взаимозаменяемых лекарственных препаратов и опубликуют этот документ в третьем квартале 2020 года на официальном сайте Минздрава.

Максимкина пояснила, что этот перечень будет содержать информацию, какой объем клинических исследований проводился по конкретному препарату. «Будут также прописаны ограничения взаимозаменяемости», — сказала она РБК. ■

ПО ДАННЫМ РОССТАТА, 40% НАСЕЛЕНИЯ ПОДОРВАЛО ЗДОРОВЬЕ НЕПРАВИЛЬНЫМ ПИТАНИЕМ

Болезни в рационе

ДАДА ЛИНДЕЛЛ,
ЕГОР ГУБЕРНАТОРОВ

Более половины населения России не могут назвать состояние своего здоровья хорошим, показал опрос Росстата. На что чаще всего жалуются россияне в связи с неправильным питанием — в материале РБК.

НА ЧТО ЖАЛУЮТСЯ РОССИЯНЕ

Двое из пяти россиян имеют заболевания, вызванные неправильным питанием. Это следует из данных опроса, проведенного специалистами Росстата в 2018 году (есть у РБК). Чаще всего среди проблем со здоровьем, связанных с питанием, россияне называли высокое артериальное давление и заболевания пищеварительной системы. В обследовании Росстата участвовали граждане старше трех лет.

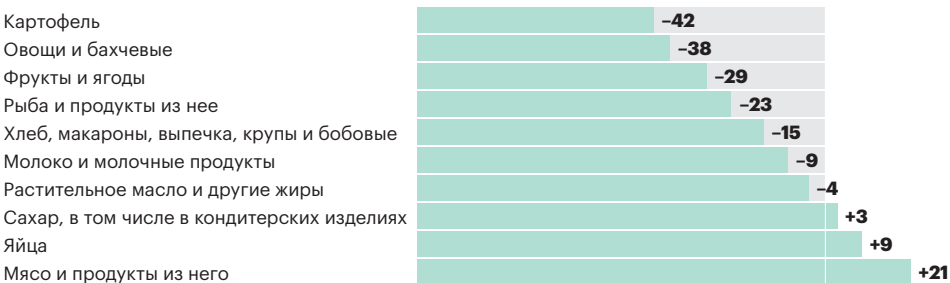
Хорошим назвали свое состояние здоровья только 46% опрошенных. На повышенное артериальное давление пожаловались 28% респондентов. Резкий рост числа жалоб на гипертонию начинается после 35 лет: каждый девятый гражданин в возрасте 35–40 лет отметил, что его давление выше нормы, а среди россиян старше 55 лет таких больше половины. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) указывает неправильное питание как одну из причин высокого давления. Среди других причин — курение и употребление алкоголя, а также стрессы и низкая физическая активность.

Каждый девятый опрошенный отметил, что у него высокий уровень холестерина в крови — это один из факторов риска для развития сердечно-сосудистых заболеваний. На высокий холестерин начинают жаловаться люди старше 55 лет, хотя отмечают этот фактор и более молодые россияне.

На заболевания ЖКТ пожаловались 15% опрошенных.

Как питание россиян отличается от рекомендованного Минздравом

Нехватка/переизбыток продуктов в рационе, %



Источники: Приказ Минздрава РФ от 19 августа 2016 г. № 614 «Об утверждении Рекомендаций по рациональным нормам потребления пищевых продуктов», Росстат, расчеты РБК

Кроме того, 6% указали, что у них повышен сахар в крови или поставлен диагноз «диабет». При этом люди с избыточной массой тела (предожирением) оценивают в среднем свое состояние здоровья так же хорошо, как люди с нормальной массой тела. Большая часть людей с первой степенью ожирения — 85% — также оценивают свое здоровье как хорошее или удовлетворительное. Более 20% людей со второй и третьей степенью ожирения считают свое состояние здоровья плохим.

ЧТО ТАКОЕ НЕПРАВИЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

В рекомендациях ВОЗ по здоровому питанию указано, что жиры должны обеспечивать не более 30% калорийности рациона. Обследование Росстата показывает, что рацион россиян содержит больше жиров, чем следует, — в среднем это 40% калорийности рациона. Кроме того, судя по данным исследования, россияне едят слишком много соли: около 11 г в день. ВОЗ указывает, что для профилактики гипертонии, уменьшения риска развития болезней сердца и инсульта среди взрослых следует есть не более 5 г добавленной соли в день.

Четверть всех потребляемых углеводов в рационе среднего россиянина приходится на добавленный сахар — это минимум 12% калорийности рациона. ВОЗ рекомендует, чтобы количество добавленного сахара — не из овощей и фруктов, а к примеру, из сладостей и напитков — не превышало 5% калорийности рациона. Это, как и снижение потребления жирной пищи, помогает предотвратить набор лишнего веса и связанные с ним проблемы.

Главный внештатный диетолог Минздрава Виктор Тутельян говорил РБК, что россияне недостаточно информированы о правильном питании. «Больше двух третей детей едят продукцию с высоким содержанием сахара: фастфуд, колбасные изделия. Витамины принимают меньше половины. Проблема ожирения не может не волновать, ею нужно заниматься и с детства воспитывать пищевые привычки в поведении», — считает Тутельян.

По его словам, избыточная масса тела может вести к возникновению множества заболеваний, в том числе к инфаркту с осложнениями. «Атеросклероз, ишемическая болезнь сердца, сахарный диабет, метаболический синдром — все эти болезни характерны для ожирения», — перечисляет он. ■

КАК СЧИТАЛ РОССТАТ

Росстат проводит выборочное наблюдение рациона питания населения во второй раз (впервые оно состоялось в 2013 году, исследование проводится раз в пять лет). Оно охватывает 45 тыс. домохозяйств, порядка 96,4 тыс. респондентов.

Период проведения последнего исследования Росстата —

май–июнь 2018 года. Участники оценивали свои возможности в обеспечении питания, состояние здоровья и наличие заболеваний, связанных с питанием, а также определяли количество и состав пищи. Результаты обследования были опубликованы в декабре 2019 года.

40%

калорийности рациона россиян обеспечивается жирами (согласно рекомендации ВОЗ, норма — не более 30%)

11 г

соли в день потребляют россияне (норма — не более 5 г)

85%

респондентов с первой степенью ожирения оценивают свое здоровье как хорошее или удовлетворительное

Международная политика



По мнению украинских политологов, закон о децентрализации, внесенный в Раду президентом Украины Владимиром Зеленским (на фото), направлен на выстраивание более четкой вертикали власти

Фото: Сергей Долженко/ТАСС

КАК ПРЕЗИДЕНТ УКРАИНЫ ПРЕДЛАГАЕТ ОБНОВИТЬ АДМИНИСТРАТИВНО-ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ УСТРОЙСТВО СТРАНЫ

Владимир Зеленский начал децентрализацию

УКРАИНСКИЙ ПРЕЗИДЕНТ внес в Раду законопроект о децентрализации власти, предложив **ИЗМЕНИТЬ** административно-территориальное **УСТРОЙСТВО СТРАНЫ** и создать новую должность — **префекта**. Наделять особыми правами **ДОНБАСС** не предполагается.

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ

ТРИ ИДЕИ ВЛАДИМИРА ЗЕЛЕНСКОГО

В понедельник на сайте Верховной рады Украины опубликован текст президентского законопроекта о децентрализации власти в стране. О том, что Владимир Зеленский внес такой законопроект в парламент, стало известно в пятницу, 13 декабря. Проект закона «О внесении изменений в Конституцию Украины (относительно децентрализации власти)», как сказано в пояснительной записке, призван обновить местное самоуправление и административно-

территориальное устройство в соответствии с требованиями Европейской хартии местного самоуправления.

В нынешней системе есть недостатки, которые затрудняют четкое разграничение полномочий между местными органами исполнительной власти и органами местного самоуправления, в частности, происходит дублирование полномочий, что негативно влияет на земельные и бюджетно-финансовые отношения, говорится в пояснении. Среди недостатков нынешней системы также названы чрезмерная централизация власти и огосударствление местного самоуправления, которое фактически подменяется цен-

226

голосов «за» нужно, чтобы законопроект о децентрализации власти на Украине был принят в первом чтении Верховной рады

трализованным механизмом государственного управления через местные государственные администрации. Такое положение дестабилизирует ситуацию в регионах, считают в офисе президента Украины.

Изменить ситуацию предлагается с помощью следующих мер.

- Для улучшения ситуации Зеленский предлагает ввести новое административное деление Украины со следующими уровнями — община (громада), округ, область и отдельно Автономная Республика Крым. Сейчас в Конституции (статья 133) указано, что страна состоит из Автономной Республики Крым, областей, районов,

“ Зеленский предлагает ввести новое административное деление Украины со следующими уровнями — община (громада), округ, область и отдельно Автономная Республика Крым

городов, городских районов, поселков и сел, после чего приводится название существующих областей.

- Президент Украины также предлагает учредить новую должность — префекта, который станет представителем государства в округах и областях, а также в Киеве. Задача префекта — осуществлять надзор за соблюдением Конституции и законов Украины избранными органами местного самоуправления. Префект будет назначаться и освобождаться от должности президентом по представлению правительства. Срок полномочий префекта — три года.
- В областях и округах власть будут осуществлять окружные и областные советы и их исполкомы. Советы, как предлагает президент, будут назначать и увольнять руководителя исполкома и по его представлению формировать состав исполкома. Председатели окружного и областного совета будут избираться на основе ротации сроком на один год, обращает внимание газета «Зеркало недели».

К ЧЕМУ ПРИВЕДЕТ ДЕЦЕНТРАЛИЗАЦИЯ ПО-ПРЕЗИДЕНТСКИ

Опрошенные РБК эксперты обращают внимание на то, что Зеленский предлагает исключить из Конституции названия областей, входящих в состав страны. Это может объясняться тем, что предстоит объединение некоторых областей, например нынешние части Донецкой и Луганской области, контролируемые Киевом, могут стать одним регионом, допускает директор Украинского института анализа и менеджмента политики Руслан Бортник. Он также обращает внимание на создание округов вместо районов. Округов планируется нарезать около сотни, а районов сейчас почти пять сотен, так что в этой части децентрализация обернется укрупнением административного деления, указывает эксперт.

Институт префектов похож на российский институт полномочных представителей президента в федеральных округах, говорит украинский политолог Вадим Карасев. Префектов на Украине будет больше, чем в России. Как следует из предложений Зелен-

Мнение

ского, префекта можно будет считать относительной заменой нынешних губернаторов, однако полномочий у префектов будет больше, утверждает Бортник. Сейчас на Украине нет выборных губернаторов — область возглавляет председатель областной государственной администрации, которого назначает президент. В последние годы назначение происходит после проведения открытого конкурса, а местные облсоветы могут выразить недоверие главе региона, после чего он будет уволен. У префекта не будет такой связи с местными исполкомами и советами, то есть ответственности перед ними у него будет меньше, а полномочий больше, чем у нынешних губернаторов, например, он сможет отменять любые местные законы.

Предложенный Зеленским вариант может быть довольно быстро принят в первом чтении, поскольку в Раде для этого нужно 226 голосов «за», а у президентской фракции «Слуга народа» — 248 мандатов, напоминает Карасев. Однако окончательное внесение изменений в Конституцию будет провести сложнее, для этого нужно 300 голосов, и можно ожидать, что местные элиты будут оказывать давление на депутатов, чтобы не допустить изменений, предупреждает Бортник.

ПРИ ЧЕМ ТУТ МИНСКИЕ СОГЛАШЕНИЯ

В законопроекте о децентрализации оговорено, что он не противоречит статье 2 Конституции, которая декларирует унитарную форму государственного устройства Украины. Децентрализация не означает «ослабления центральной власти в таких вопросах, как оборона, внешняя политика, национальная безопасность, верховенство права, соблюдение прав и свобод человека», стоит в пояснительной записке.

Предложенные Зеленским изменения в целом совпадают с предложенными и даже принятыми в первом чтении в 2015 году инициативами его предшественника Петра Порошенко, однако тот предлагал наделить Донбасс особым статусом самоуправления. Зеленский в свой законопроект пункт об особом статусе Донбасса не включил. Нынешний президент учел опыт предшественника и решил не радикализировать оппозицию, как уличную, так и в истеблишменте, пояснил Карасев.

Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков заявил в понедельник, что в Кремле исследуют предложения Зеленского на соответствие минским соглашениям. Глава политсовета украинской партии «Оппозиционная платформа — За жизнь» Виктор Медведчук раскритиковал президентский законопроект за отсутствие предложений об особом статусе для восточных регионов. ■

Какие проблемы ждут Бориса Джонсона после победы



АЛЕКСАНДР ИВАХНИК,

руководитель
департамента по-
литологического
анализа Центра
политических
технологий

Лидер тори одержал блестящую победу, но ему еще надо победить европейских переговорщиков, сторонников независимости Шотландии и британских избирателей, разочарованных почти неизбежным ухудшением дел в экономике.

Мало кто сомневался, что Консервативная партия победит на парламентских выборах в Великобритании. Сюрпризом стал масштаб ее победы. Теперь Борис Джонсон, несомненно, войдет в историю страны, причем сразу в двух ролях — в роли политика, внесшего большой вклад в создание проблемы Brexit, и в роли премьер-министра, который сумеет решить эту проблему.

ЯСНОСТЬ ПРОТИВ ЩЕДРОСТИ

Избирательная кампания, длившаяся около пяти недель, была не слишком яркой, скорее однообразной. Джонсон бил в одну точку, повторяя раз за разом, что необходимо покончить с безмерно затянувшимся процессом выхода из ЕС. А после этого можно будет спокойно заняться конструктивными делами: вложить дополнительно £20 млрд в развитие Национальной службы здравоохранения, укрепить безопасность путем увеличения числа полицейских, внедрить жесткую, но эффективную иммиграционную политику и, конечно, заключить привлекательные торговые соглашения с ЕС, США и прочими крупными партнерами.

Лейбористы же по главному вопросу выборов — Brexit — не смогли выдвинуть внятную позицию. Они предложили возобновление переговоров с ЕС для заключения нового соглашения об условиях развода, а затем организацию в течение полугода повторного референдума о выходе, на котором британцы смогут выбрать между новой сделкой и сохранением членства в союзе.

Лейбористы сделали ставку на привлекательность своей левопопулистской социально-

экономической программы. Они обещали создать гигантский (£400 млрд) фонд национальной трансформации — отчасти за счет повышения налогов на компании и богатей, отчасти за счет заимствований. Деньги из этого фонда пошли бы на развитие энергетики и транспорта, защиту окружающей среды, школы, больницы и жилье. Лейбористский манифест включил в себя и широкомасштабную национализацию энергетических и инфраструктурных компаний. Корбин и его соратники рассчитывали, что это вызовет энтузиазм у большинства британцев, измотанных политикой сокращения социальных расходов. Но избиратели восприняли такой план как оторванный от реальности набор мечтаний; у одних он вызвал сомнения, у других — опасения.

Повлияло на исход выборов и соперничество лидеров основных конкурирующих партий. Нельзя сказать, что Джонсон пользуется у британских избирателей особой симпатией. Однако мало кто ставит под сомнение его целеустремленность и энергичность. Главное же в том, что Корбин нравился еще меньше, особенно людям среднего и старшего возраста. В большинстве таблоидов в ходе кампании лидер лейбористов рисовался как опасный левый экстремист. Имиджу Корбина повредили и обвинения в попустительстве антисемитизму внутри партии.

Итоги голосования показали, что ставка Бориса Джонсона на вопрос о Brexit оправдала себя. Корбин заявил, что оставит пост лидера лейбористов, хотя и не сразу, а после «размышлений» о причинах плачевного результата.

Впрочем, не стоит всю вину возлагать на Корбина. На этих выборах продолжился процесс ухода от лейбористов избирателей из рабочего класса. Эти люди связывали свои беды с конкуренцией со стороны других стран ЕС и в 2016 году на референдуме в большинстве голосовали за выход из союза.

ЧТО ДАЛЬШЕ

Теперь Борис Джонсон, не только получивший прочное большинство в палате общин, но и консолидировавший вокруг себя фракцию тори, сможет легко провести через пар-

ламент свою сделку с ЕС об условиях выхода. Второе чтение законопроекта о Brexit может пройти уже через неделю после выборов.

Другой вопрос, что Джонсон обещал заключить соглашение о свободной торговле с ЕС до конца переходного периода в декабре 2020 года — до этого все останется по-прежнему, просто Великобритания не будет участвовать в мероприятиях ЕС. Однако в успехе переговоров за столь короткий срок есть сомнения: опыт показывает, что такие масштабные соглашения (между ЕС и Японией, ЕС и странами Латинской Америки) готовились по несколько лет. А это значит, что ближе к концу следующего года между Британией и ЕС вновь начнется война нервов. Большинство экономистов считают, что даже после заключения соглашения с ЕС положение в стране ухудшится, что скажется на рейтинге правительства.

Наконец, теперь неизбежно обострится проблема Шотландии, где Шотландская национальная партия, выступающая не только против Brexit, но и за проведение нового референдума о независимости, победила в 48 избирательных округах из 59. Глава шотландского правительства Никола Стерджен уже заявила, что расценивает итоги выборов в регионе как ясный мандат на организацию нового референдума. Джонсон в ходе кампании категорически отвергал такую возможность. Право вето у него есть: шотландский парламент не может принять закон о проведении референдума без одобрения парламента Великобритании. В любом случае шотландский вопрос может стать очагом напряженности в Соединенном Королевстве.

Теперь неизбежно обострится проблема Шотландии, где Шотландская национальная партия, выступающая не только против Brexit, но и за проведение нового референдума о независимости, победила в 48 избирательных округах из 59

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

Экономика

ПОЧЕМУ РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС СТАЛ ЧАЩЕ ИСКАТЬ ЗАМЕНУ ИМПОРТНЫМ МАШИНАМ И СЫРЬЮ

Промышленники вновь поверили в свое

АННА ГАЛЬЧЕВА

Институт экономической политики им. Гайдара зафиксировал рост уровня импортозамещения в российской промышленности. Однако говорить об устойчивом тренде преждевременно, предупреждают эксперты.

Российские промышленные предприятия с 2018 года демонстрируют рост интереса к импортозамещению. Об этом свидетельствуют результаты конъюнктурных опросов, проведенных Институтом экономической политики им. Гайдара, с которыми ознакомился РБК.

По данным института, в первое время после введения антироссийских санкций в 2014 году доля российских компаний, заменивших иностранные машины и оборудование отечественными аналогами, составила 30%; 22% компаний перешли на российские сырье и материалы. Однако после этого масштабы импортозамещения в промышленности стали сокращаться. Этому способствовало в том

числе «совсем некризисное состояние российской промышленности в официально кризисном 2015 году», отмечается в материалах института.

СМЕНА КУРСА
Тренд изменился в 2018 году. Замеры Института Гайдара показали, что импортозамещение в промышленности начинает расширяться. В четвертом квартале 2018 года доля предприятий, перешедших на российские аналоги машин и оборудования, составила 10%.

В октябре 2019 года об отказе от импортного в пользу российского оборудования сообщили уже 12% предприятий, показали последние опросы Института Гайдара.

Интерес к импортозамещению, впрочем, характерен только в отношении машин и оборудования. Хотя во втором квартале 2018 года о замене российским импортного сырья заявили 10% компаний, после этого импортозамещение в этой части пошло на спад и, по последним данным (за третий квартал 2019 года), составляет всего 7%.

Сначала рост импортозамещения был стимулирован девальвацией рубля и контрсанкциями, однако затем курс стабилизировался и закупки иностранного оборудования вновь возросли, говорит директор Института международной экономики и финансов ВАВТ Александр Кнобель. «Сейчас действи-

тельно отмечается небольшая склонность к импортозамещению, но пока нельзя сказать, это изменение тренда или небольшое отклонение от него», — заметил он.

ИМПОРТ НЕЗНАЧИТЕЛЬНО ПОШЕЛ НА СПАД
Небольшой разворот в сторону роста импортозамещения констатирует и Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП). Его аналитики рассчитывают этот показатель как соотношение импорта к добавленной стоимости в текущих ценах. Это позволяет увидеть, какая доля доходов в экономике тратится на импорт, пояснил РБК замгендиректора ЦМАКП Владимир Сальников. Об импортозамещении можно говорить, когда доля расходов на импорт в текущих ценах начинает уменьшаться, уточнил он.

В 2019 году, по его словам, фиксировались легкие признаки того, что доля импорта снова стала снижаться.

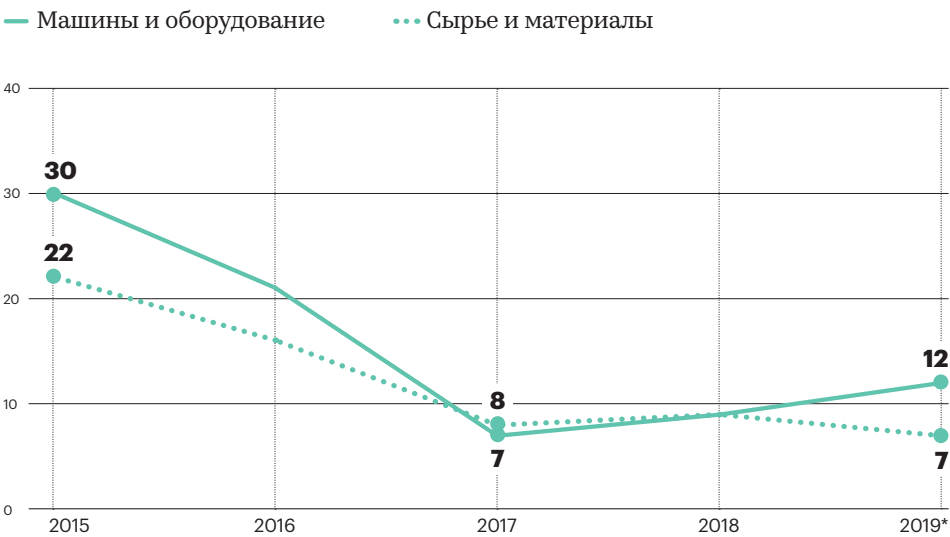
По оценкам ЦМАКП, минимальная доля импорта в обрабатывающей промышленности и сельском хозяйстве фиксировалась в 2015 году — 46,2%. В последующие годы этот показатель медленно рос, достигнув 47,9% в 2018 году. По данным за первое полугодие 2019 года,

уровень импорта незначительно снизился — до 47,6%.

ОТСУТСТВИЕ АНАЛОГОВ И НИЗКОЕ КАЧЕСТВО
Среди причин, по которым бизнес не спешит переходить на российское оборудование и сырье, промышленники, участвовавшие в опросе Института Гайдара, называют прежде всего отсутствие отечественных аналогов любого качества (67%). На втором месте — низкое качество российских оборудования и материалов (42%). Третий по популярности ответ — недостаточная поддержка властями выпуска отечественного оборудования и сырья, о ней заявили 11% компаний.

Премьер-министр Дмитрий Медведев сообщил, что в 2015–2018 годах государство направило на поддержку импортозамещения в промышленности 1,6 трлн руб., а в 2019–2020 годах на эти цели предусмотрено 1,3 трлн руб. Правительство субсидирует закупки отечественной продукции из бюджета или требует приобретать российские товары через систему госзакупок. По словам главы правительства, наиболее успешно импортозамещение идет в пищевой и перерабатывающей промышленности, машиностроении, радиоэлектронике, лесной и химической отраслях. ■

Масштабы фактического импортозамещения в закупках предприятиями оборудования и сырья, % предприятий



Источник: Институт экономической политики им. Гайдара

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора:
Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента:
Евгения Дацко
Ведущий дизайнер газеты:
Анатолий Гращенко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: Александра Николаева
Верстка: Ирина Енина
Продюсерский центр:
Юлия Сапронова

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Руководитель объединенной редакции РБК:
Петр Канаев
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»:
вакансия
Первый заместитель главного редактора: Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора:
Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество:
Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок:
Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика:
Полина Химшиашвили

Учредитель газет:
ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Pro:

PRO.RBC.RU

Финансы

→ 12

Индустрия
развлечений

→ 14

Бизнес

Малый бизнес пожаловался в ФАС на рост тарифов на расчетно-кассовое обслуживание

Агрегатор фитнес-услуг OneFit запустил процедуру собственного банкротства

ЦЕНТРОБАНК ПЛАНИРУЕТ ВНЕДРИТЬ В СБП ТЕХНОЛОГИЮ ПОКУПОК С ПОМОЩЬЮ СМАРТФОНОВ

Быстрые платежи раскодируются до бесконтактности

→ 10



На сегодняшний день оплата по QR-кодам еще мало распространена в России, и обучение клиентов банков ее использованию потребует длительного времени, сказал эксперт. На этом фоне бесконтактная NFC-оплата позволит более активно наращивать использование СБП

Фото: Сергей Коньков/ТАСС

ИТ

В Систему быстрых платежей, которую ЦБ ЗАПУСТИЛ в 2019 году, планируют внедрить возможность бесконтактной оплаты смартфоном. Сейчас там используется способ оплаты по QR-КОДАМ, но такая технология НЕПРИВЫЧНА ДЛЯ РОССИЯН.

← 9

ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Национальная система платежных карт (НСПК) обсуждает с банками внедрение в Систему быстрых платежей (СПБ) ЦБ технологии бесконтактной оплаты NFC, рассказали РБК четыре источника на платежном рынке. Эта технология, в частности, используется для оплаты со смартфонов в приложениях Apple Pay, Samsung Pay, Android Pay, а также для бесконтактной оплаты банковскими картами.

Разработку технологии для СПБ подтвердила пресс-служба НСПК. Об инициативе слышали представители ВТБ, Промсвязьбанка и «Рокетбанка».

Центробанк запустил СПБ в 2019 году, она позволяет переводить деньги между картами разных банков по номеру телефона, с осени в системе реализуется возможность оплатить покупки с помощью QR-кода. Магазины используют QR-коды двух видов: статические, которые представлены в виде наклейки с закодированным счетом магазина, и динамические, которые содержат и сумму покупки. Другой способ оплаты через СПБ разработал «Ростелеком», оператор системы по сбору биометрических данных россиян, — платеж с помощью сканирования лица.

Бесконтактная технология может стать еще одним способом оплаты в СПБ. Возможность ее внедрения банки сейчас прорабатывают, но сроки

реализации пока назвать трудно, сказал один из источников. Технологию оплаты по NFC в СПБ рассматривают Промсвязьбанк, «Рокетбанк» и ВТБ, а Тинькофф Банк и «Открытие» ее уже разрабатывают, следует из ответов представителей банков.

КАК БУДЕТ ПРОХОДИТЬ ОПЛАТА

НСПК показала несколько вариантов проведения NFC-платежей в СПБ на своей конференции в начале декабря, рассказал один из собеседников РБК.

- В магазине может быть установлена NFC-метка, в которую зашивается та же информация о платеже, что и в QR-код: покупатель достаточно приложить свой смартфон, ввести сумму (в некоторых случаях этого может не потребоваться) и подтвердить платеж. Но необходимо решить, каким образом технология будет внедрена в смартфон и разрешат ли это сделать Google и Apple, уточнил источник.
- Существует еще один сценарий оплаты: покупатель прикладывает смартфон к платежному терминалу, который поддерживает бесконтактную технологию, терминал посылает сигнал на телефон, смартфон платежника этот сигнал принимает и иницирует запуск deep link (функция в iOS и Android, которая предлагает пользователю выбрать приложение, которым будет открыт тот или иной файл).

В этом случае пользователю будет предложено выбрать из установленных на телефоне банковские приложения, которые поддерживают СПБ. Затем он выберет нужное и подтвердит оплату. «Этот сценарий всего на один шаг меньше по сравнению с QR-платежом, поэтому несильно облегчит процесс платежа для клиента», — отметил источник.

Банк России работает над различными способами реализации сервиса с2b-платежей (от физических лиц — бизнесу) в СПБ — QR-коды, мгновенные счета, NFC-технологии, подписки и другое, сообщил РБК представитель регулятора. В НСПК отметили, что ряд банков и ретейлеров уже проявили интерес к такому способу совершения платежа [через NFC-технологии], но конкретные варианты пока обсуждаются. «Говорить о деталях и сроках его [способа оплаты] внедрения преждевременно», — отметил представитель НСПК. Применение технологии не является обязательным и остается на усмотрение банков, отмечает директор департамента эквайринга «Открытия» Александр Дынин.

ПОЧЕМУ ВЕРНУЛИСЬ К ИДЕЕ БЕСКОНТАКТНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

«СПБ через NFC станет логичным продолжением использования привычного сценария и приблизит клиентский опыт по оплате на кассах в магазинах к опыту оплаты по картам», — объяснил представитель ВТБ. Банки могут использовать уже существующие технологии, отметила начальник отдела развития цифровых платежных сервисов ПСБ Ольга Алексюк. По ее словам, первые тестовые транзакции могут быть проведены в 2020 году. «В некоторых случаях оплата с помощью NFC для пользователей более удобная, чем оплата с использованием QR-кодов», — сказал представитель Тинькофф Банка.

Многие торговые точки уже оснащены POS-терминалами с бесконтактной функцией, напомнил председатель

Ассоциации электронных денег и денежных переводов Виктор Достов. Бесконтактные платежи стали уже привычным способом оплаты для россиян: осенью 2018 года Visa сообщила, что Россия вошла в тройку стран — лидеров по числу бесконтактных платежей, которые совершаются с помощью карт и смартфонов (Apple Pay, Samsung Pay, Android Pay и т.п.). С 2010 по 2018 год число безналичных транзакций выросло в 30 раз: с 5,8 до 172 в год на человека, а Россия является крупнейшим в Европе рынком по объему операций через Apple Pay, Samsung Pay, Android Pay и т.п., отметили эксперты BCG.

«На сегодняшний день оплата по QR-кодам еще мало распространена в России, и обучение клиентов банков ее использованию потребует длительного времени. На этом фоне бесконтактная NFC-оплата позволит более активно наращивать использование СПБ», — считает руководитель группы по оказанию услуг компаниям финансового сектора «Делойт» в СНГ Максим Налютин.

Однако у этого способа могут быть и минусы, предупреждает глава правления НП «Национальный платежный совет» Алма Обаева: «Если этот способ потребует от пользователя открывать свое приложение, чтобы подтвердить в нем платеж, то он не может быть безопасным и всегда есть риск, что рядом стоящие в магазине люди смогут подглядеть информацию о ваших счетах и завладеть телефоном с открытым приложением. В цифровых мобильных кошельках этот риск полностью исключен». ■

172

безналичных транзакций пришлось на одного россиянина в 2018 году, согласно данным BCG

“ Банк России работает над различными способами реализации сервиса с2b-платежей (от физических лиц — бизнесу) в СПБ — QR-коды, мгновенные счета, NFC-технологии, подписки и другое, сообщил представитель регулятора

УЧАСТНИКИ СИСТЕМЫ БЫСТРЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Участниками СПБ являются 29 банков и две платежные компании. Крупнейшие банки должны были подключиться к системе в обязательном порядке до 1 октября 2019 года. Это сделали все, кроме Сбербанка. Крупнейший банк страны может частично подключиться к СПБ до конца марта 2020 года.

УЧАСТНИКИ РЫНКА ИТ-ИНТЕГРАЦИИ ВЫСТУПИЛИ ПРОТИВ СОЗДАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНКУРЕНТА

Программисты боятся госпрограмм

Разработчики ПО попросили правительство ОТКАЗАТЬСЯ ОТ ИДЕИ СОЗДАНИЯ КОМПАНИИ, которая будет оказывать госорганам услуги по внедрению ИТ-решений. Они считают, что **ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС ПОТЕРЯЕТ РЫНОК** и не сможет развивать свои продукты.

АЛЕКСАНДРА ПОСЫПКИНА

Создание государственного интегратора на базе «Сколково», которое поручил проработать председатель правительства Дмитрий Медведев, замедлит развитие цифровой экономики и лишит частные компании необходимого финансирования, уверены участники рынка. Это следует из письма Николая Комлева, исполнительного директора Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий (АПКИТ, в ассоциацию входят 1С, «Рос-платформа», ABBYY, Softline, Cisco, Acronis и другие крупные ИТ-разработчики), направленного 11 декабря Дмитрию Медведеву, вице-премьеру Максиму Акимову и председателю фонда «Сколково» Аркадию Дворковичу. Подлинность письма РБК подтвердил сам Комлев.

Представитель Акимов подтвердил РБК, что вице-премьер письмо получил и сейчас изучает его. Ранее Акимов заявил, что скептически относится к инициативам вроде создания государственных ИТ-интеграторов. «Туда, где есть зрелые рынки, приходиться и говорить, что теперь государство поиграет в искусственно созданных чемпионов, не стоит», — пояснил он.

Представитель Медведева сообщил, что письма от АПКИТ не видел. Директор департамента развития и планирования фонда «Сколково» Сергей Израйлит также

“ Нет смысла конкурировать с государственными подрядчиками либо с коммерческими системными интеграторами, часть из которых являются партнерами фонда и развивают свой бизнес

ДИРЕКТОР ДЕПАРТАМЕНТА РАЗВИТИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ ФОНДА «СКОЛКОВО» СЕРГЕЙ ИЗРАЙЛИТ

еще не получил обращения, однако согласился с тем, что создание еще одного государственного интегратора лишено смысла и скорее негативно повлияет на развитие ИТ-индустрии.

ПОРУЧЕНИЕ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА

В начале декабря «Ведомости» сообщили, что Медведев поручил Дворковичу и Акимову проработать и доложить предложения о создании в технопарке «Сколково» государственного интегратора, который будет создавать комплексные отраслевые ИТ-решения и продвигать их среди заказчиков. Глава правительства счел, что в идее есть рациональное зерно. Как писало издание, сначала предложение создать подобный интегратор было направлено Медведеву от имени директора по стратегическому развитию



технопарка «Сколково» Евгения Лифшица. Однако в «Сколково» назвали это личной инициативой Лифшица, с которым фонд тогда вел переговоры о трудоустройстве (сейчас он не является сотрудником «Сколково»).

ЧЕГО ОПАСАЮТСЯ УЧАСТНИКИ РЫНКА

- Госинтегратор лишит частные компании заказов со стороны государства, недофинансирование не позволит компании создавать новые отечественные продукты и развивать рынок.
- Многие госкомпании уступают частным по уровню сервиса и стоимости услуг, в результате чего пострадают заказчики.
- Госинтегратор, который будет обеспечен заказами со стороны ведомств, сможет предложить специалистам более высокие зарплаты, чем частный бизнес, однако в условиях отсутствия конкуренции у них не будет стимула развиваться профессионально.

Если существующие ИТ-компании с госучастием («Ростелеком», ФГУП «НИИ «Восход», «Ростех» и т.п.) не справляются с задачей импортозамещения и цифровизации, то зачем создавать еще одну, тем более что в мире нет примеров успешного госинтегратора, пишет Комлев. Участники рынка призвали правительство прислушаться к мнению профессионального сообщества и не поддерживать идею.

«Сколково» действительно работает над созданием интегратора, однако речь не идет о получении каких-либо преференций, настаивает Израйлит. «Нет смысла конкурировать с государственными подрядчиками либо с коммерческими системными интеграторами, часть из которых являются партнерами фонда и развивают свой бизнес. Наша задача — помогать нашим промышленным партнерам формировать качественное продуктовое предложение на новых рынках, куда системные интеграторы или государственные поставщики не идут ввиду отсутствия готовых и проверенных решений», — пояснил Израйлит, уточнив, что эту задачу планируется реализовывать на коммерческих принципах. ■

При участии Юлии Старостиной

↑ Если существующие ИТ-компании с госучастием не справляются с задачей импортозамещения и цифровизации, то зачем создавать еще одну, тем более что в мире нет примеров успешного госинтегратора, указал в письме исполнительный директор АПКИТ Николай Комлев

Фото: Донат Сорокин/ТАСС

РЫНОК ИТ-ИНТЕГРАЦИИ

По оценке рейтингового агентства «Эксперт РА», в 2018 году выручка от услуг ИТ-интеграции, оказанных российскими компаниями, составила 52,6 млрд руб. Доля от оказания этих услуг достигает 22% в структуре выручки всех участников ИТ-рынка в России, подсчитали аналитики. По оценке TAdviser, в 2018 году общий объем ИТ-бюджетов российских госорганов — 122,2 млрд руб.

Финансы

Московская «ОПОРА РОССИИ» просит ФАС проверить действия банков насчет сговора из-за повышения тарифов на РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ. Доказать согласованные действия банков будет очень сложно, предупреждают эксперты.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ПОЖАЛОВАЛИСЬ В ФАС НА ПОВЫШЕНИЕ ЦЕНЫ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Малый бизнес не приняла в расчет

АННА ГАЛЬЧЕВА,
ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Московское отделение «Опоры России» обратилось в столичное управление ФАС с просьбой проверить банки на предмет сговора при повышении тарифов на расчетно-кассовое обслуживание. На рост тарифов жалуются малый бизнес, следует из письма, с копией которого ознакомился РБК.

В письме за подписью исполнителя директора московского отделения «Опоры России» Сергея Селиверстова отмечается, что, учитывая активное участие кредитных учреждений в продвижении дистанционных способов обслуживания, а также замедление инфляции, повышение тарифов «не имеет экономического обоснования и является дополнительной финансовой нагрузкой для организаций малого и среднего предпринимательства». «Опора России» считает, что в действиях банков есть признаки согласованности.

Как пояснил РБК руководитель бюро по защите прав предпринимателей московского отделения «Опоры России» Алексей Петропольский, для обращения в УФАС была собрана статистика по самым популярным тарифам на расчетно-кассовое обслуживание, которыми пользуется большинство предпринимателей.

В самом обращении, однако, не указаны конкретные кредитные организации и то, когда и на сколько повышались тарифы.

В пресс-службе УФАС по Москве РБК подтвердили получение письма, оно на-

ходится на рассмотрении. «Ранее в московское УФАС России жалобы на повышение тарифов на расчетно-кассовое обслуживание не поступали, в связи с чем проверки не проводились», — уточнили в пресс-службе.

В «Деловой России» разделяют настороженность в связи с повышением тарифов на расчетно-кассовое обслуживание. «Существует или не существует сговор, это должна установить ФАС. Но так или иначе мы выступаем за отказ от необоснованного повышения комиссий на расчетно-кассовое обслуживание, потому что в целом-то экономическая ситуация меняется, ставки понижаются», — сказал РБК член генерального совета организации Сергей Гебель.

КТО ПОДНЯЛ ТАРИФЫ

По словам председателя попечительского совета «Опоры России» Сергея Борисова, крупные банки аргументируют высокие тарифы на расчетно-кассовое обслуживание борьбой с незаконным обналичиванием и фирмами-однодневками. Но компаний-пустышек сейчас осталось всего около 3%, отметил он. «Это самые крупнейшие банки, их называют системно значимыми банками», — уточнил он, отвечая на вопрос, какие именно банки главным образом повышают тарифы.

В перечень системно значимых банков входят Сбербанк, ВТБ, Промсвязьбанк, Газпромбанк, Альфа-банк, «Открытие» и др.

Агентство Markwebb проанализировало по просьбе РБК динамику тарифов в популярных среди малого и среднего бизнеса банках

и подтвердило, что расценки на обслуживание у них выросли за последний год. Сбербанк трижды в течение года поднимал стоимость пакетов услуг. Как отмечает Markwebb, в январе стоимость пакета «Большие возможности» выросла с 8600 до 9600 руб., в июле — до 10 990 руб., в сентябре — до 12 990 руб. Также подорожали переводы со счета юрлица на счет физлица. Комиссия за перевод от 300 тыс. до 1,5 млн руб. в месяц выросла с 1,5 до 1,7%, от 1,5 млн до 5 млн руб. — с 3 до 3,5%, более 5 млн руб. — с 6 до 8%. Как заявили РБК в пресс-службе Сбербанка, тарифы за минувший год повышались незначительно, изменения были продиктованы в том числе ситуацией на рынке. Банк «Открытие» в мае в большинстве пакетов сократил лимит бесплатных переводов с 150 тыс. до 100 тыс. руб. Также выросли комиссии за переводы физлицам: за сумму до 500 тыс. руб. — с 1 до 1,2%, до 2 млн руб. — с 1,5 до 2%, до 5 млн руб. — с 2 до 3%. Комиссия за перевод более 7 млн руб. поднялась с 10 до 12%. Тинькофф Банк в июле отменил десять бесплатных платежей для пакета «Продвинутый». За каждый платеж юрлиц организациям теперь сразу взимается по 29 руб., сообщили в Markwebb. В пресс-службе банка заявили, что с момента запуска в 2015 году проекта для обслуживания малого и среднего бизнеса «Тинькофф Бизнес» тариф на расчетно-кассовое обслуживание повышался один раз — во второй половине 2018 года. Тогда изменился один из трех тарифов — «Продвинутый», стои-

и подтвердило, что расценки на обслуживание у них выросли за последний год.

Сбербанк трижды в течение года поднимал стоимость пакетов услуг. Как отмечает Markwebb, в январе стоимость пакета «Большие возможности» выросла с 8600 до 9600 руб., в июле — до 10 990 руб., в сентябре — до 12 990 руб. Также подорожали переводы со счета юрлица на счет физлица. Комиссия за перевод от 300 тыс. до 1,5 млн руб. в месяц выросла с 1,5 до 1,7%, от 1,5 млн до 5 млн руб. — с 3 до 3,5%, более 5 млн руб. — с 6 до 8%.

Как заявили РБК в пресс-службе Сбербанка, тарифы за минувший год повышались незначительно, изменения были продиктованы в том числе ситуацией на рынке.

Банк «Открытие» в мае в большинстве пакетов сократил лимит бесплатных переводов с 150 тыс. до 100 тыс. руб. Также выросли комиссии за переводы физлицам: за сумму до 500 тыс. руб. — с 1 до 1,2%, до 2 млн руб. — с 1,5 до 2%, до 5 млн руб. — с 2 до 3%. Комиссия за перевод более 7 млн руб. поднялась с 10 до 12%.

Тинькофф Банк в июле отменил десять бесплатных платежей для пакета «Продвинутый». За каждый платеж юрлиц организациям теперь сразу взимается по 29 руб., сообщили в Markwebb. В пресс-службе банка заявили, что с момента запуска в 2015 году проекта для обслуживания малого и среднего бизнеса «Тинькофф Бизнес» тариф на расчетно-кассовое обслуживание повышался один раз — во второй половине 2018 года. Тогда изменился один из трех тарифов — «Продвинутый», стои-



мость обслуживания выросла с 990 до 1990 руб.

Стало дороже обслуживание по двум пакетам Модульбанка. В апреле стоимость ведения расчетного счета в пакете «Оптимальный» выросла с 490 до 690 руб. Тариф «Стартовый» с бесплатным обслуживанием счета с мая действует только первые три месяца, затем клиент автоматически переводится на тариф «Оптимальный».

В ВТБ обслуживание стало дешевле, констатирует Markwebb. Банк обновил тарифную линейку, все пакеты опустились в цене. Появился пакет с бесплатным обслуживанием, подходящий для начинающих и сезонных предпринимателей. «Мы глубоко анализируем потребности клиентов, чтобы предложить им максимально выгодный и персонализированный продукт. В августе 2019 года мы вывели на рынок новую линейку тарифов расчетно-кассового обслуживания с одним из лучших ценовых предложений», — заявили в пресс-службе ВТБ.

Альфа-банк в июле запустил новую линейку тарифов, в результате стоимость услуг перераспределась, одни

↑ Повышение тарифов на расчетно-кассовое обслуживание экономически не обосновано и является дополнительной финансовой нагрузкой для малого бизнеса, говорится в письме московского отделения «Опоры России» в ФАС, подписанном его исполнителем директором Сергеем Селиверстовым

Фото: Дмитрий Духанин/Коммерсантъ



стали дешевле, другие — дороже. Пресс-служба Альфа-банка не ответила на запрос РБК.

Банк «Сфера» последний раз повышал тарифы на расчетно-кассовое обслуживание в начале 2019 года, сообщил РБК глава банка Николай Петелин. «Связано это было с тем, что мы вышли на рынок только в сентябре 2018 года и изначальные тарифы были экспериментальными. В планах нет повышения — наоборот, у нас постоянно идут акции со скидками до 50%», — отметил он.

НЕ СГОВОР, А РЫНОК

Очевидно, что никакого сговора между банками нет, уверен доцент факультета финансов

и банковского дела РАНХиГС Юрий Твердохлеб. «Просто сегодня снижается доходность по процентным операциям: снижаются ставки по кредитам, по депозитам, сокращается процентная маржа, которую получают банки. Увеличиваются издержки банков на операционно-кассовое обслуживание, потому что внедряются новые программные продукты, различные инфраструктурные устройства для расчетов», — пояснил он РБК.

В письме «Опоры России» в качестве свидетельства согласованных действий приводится само по себе повышение цен, указывает старший научный сотрудник Институ-

та прикладных экономических исследований РАНХиГС Вадим Новиков. «Но синхронное, однообразное повышение цен, по сути, является признаком рынка. На любом рынке есть тенденция к тому, чтобы цены были близки», — отмечает он.

Концепция согласованных действий применима к олигопольному рынку, на котором есть несколько относительно равновеликих игроков, которые значимы друг для друга и поэтому тщательно учитывают поведение друг друга, говорит Новиков. «Но рынок, про который пишет «Опора России», не является олигополистическим, там нет никакой нужды молчаливо или немолчаливо договариваться», — утверждает он.

По мнению Новикова, происходящее на этом рынке, включая цены, «насколько можно судить по другим банковским услугам, в основном определяется действиями крупнейшего банка — ценового лидера».

В 2018 году банки активно запускали пакеты, рассчитанные на начинающих предпринимателей. Их тарифы предполагают бесплатное обслуживание счета, несколько бесплатных платежей в месяц и до 100 тыс. руб. переводов физлицу без комиссии, говорит руководитель отдела Business Intelligence агентства Marksw Webb Сергей Гребенев. Это снизило стоимость обслуживания для начинающих предпринимателей в два раза за последние три года.

Однако в середине 2019 года некоторые банки стали повышать тарифы на базовые услуги: в «бесплатных» пакетах стала расти стоимость платежного поручения, повышалась стоимость обслуживания пакетов, увеличивались комиссии за переводы физлицам и снятие наличных. «За последнее полгода повышений стало больше, чем снижений. Таким образом, общая стоимость обслуживания по базовым услугам стала расти», — отмечает Гребенев.

По его словам, существенное влияние на рынок оказывает Сбербанк: на него ориентируется большинство кредитных учреждений. «Повышение Сбербанком тарифов может привести к повышению и в других банках», — подчеркнул Гребенев.

Ранее ФАС сообщила о злоупотреблении банками при установлении так называемых заградительных тарифов для операций с физлицами под видом борьбы с незаконным обналичиванием. Банк России разделил позицию ФАС и заявил о недопустимости взимать повышенные комиссии при операциях с низким риском, в частности когда речь идет о перечислении зарплаты физлицам и выплате дивидендов.

СОГЛАСОВАННЫЕ ДЕЙСТВИЯ НЕ РАВНО ПРЕСТУПЛЕНИЕ

По закону «О защите конкуренции» согласованные действия

“ Существенное влияние на рынок оказывает Сбербанк: на него ориентируется большинство кредитных учреждений, отмечает руководитель отдела Business Intelligence агентства Marksw Webb Сергей Гребенев

хозяйствующих субъектов, приводящие к установлению и поддержанию цен и тарифов, запрещены. Если ФАС выявит такое неконкурентное соглашение, кредитным организациям грозят штрафы в размере до 15% выручки, полученной от расчетно-кассового обслуживания, говорит партнер юридической компании НАФКО Павел Иккерт.

Однако в письме «Опоры России» не указаны конкретные кредитные организации, отсутствуют также указания на сроки, в которые нарушения могли иметь место, отмечает он. «То есть фактически авторы письма указывают на нарушения со стороны вообще всех участников банковского сектора, которые предоставляют услуги расчетно-кассового обслуживания, причем на протяжении всего времени их предоставления по настоящее время. Нужно понимать, что это слишком общие сведения», — иронизирует Иккерт.

Из-за отсутствия конкретики установить согласованность в действиях банков будет крайне сложно, так что это снижает вероятность, что антимонопольная служба вообще инициирует проверку, считает юрист.

Наконец, он напоминает, что согласованные действия законом не запрещены при условии, что не являются результатом заключения неконкурентного соглашения, а вытекают из интересов каждого хозяйствующего субъекта при воздействии на рынок неких общих факторов (изменения законодательства или конъюнктуры рынка, технологические и технические новации).

«То есть даже если все или некоторые банки повышают цены на услуги одновременно, это совершенно необязательно свидетельствует о наличии между ними соглашения или сговора. Вполне вероятно, что их действия являются реакцией на некоторые события либо они просто следуют задаваемому крупнейшими участниками рынка вектору на повышение или понижение стоимости услуг, что для банковского сектора, в котором доминирует всего несколько крупных организаций, влияющих на стоимость услуг и продуктов, в общем-то является нормой», — пояснил Иккерт. ■

2,5 млн

компаний малого и микробизнеса насчитывается в России по данным ФНС на 10 декабря

Индустрия развлечений



ОДИН ИЗ СТАРЕЙШИХ АГРЕГАТОРОВ ФИТНЕС-УСЛУГ НАЧАЛ ПРОЦЕДУРУ БАНКРОТСТВА

OneFit не выдержал нагрузок

Агрегатор фитнес-услуг OneFit, накопивший **ДОЛГИ ПЕРЕД КЛИЕНТАМИ И ПЕРЕД ПАРТНЕРАМИ**, запустил процедуру собственного банкротства. В 2018 году его **УБЫТКИ В 1,4 РАЗА ПРЕВЫСИЛИ ВЫРУЧКУ**. Основной конкурент OneFit называет причиной неудачи демпинг.

АННА ЛЕВИНСКАЯ

ЧТО ПРОИСХОДИТ С ONEFIT

ООО «Купипасс», операционная компания одного из первых российских агрегаторов фитнес-услуг OneFit, 9 декабря 2019 года подало в Арбитражный суд Москвы заявление о собственном банкротстве. У компании отсутствует собственный капитал, указано в базе СПАРК. По состоянию на 16 декабря Федеральная налоговая служба заблокировала два счета ООО в филиале «Центральный» ВТБ и два счета в Минбанке.

В 2019 году в арбитражных судах было зарегистрировано 19 исков к «Купипасс», большая часть из них — от контрагентов с требованием вернуть задолженность. В частности, с OneFit судились бассейн «Чайка» и спортивный центр «Лужники». Совокупный объем претензий по искам, в которых «Купипасс» выступает ответчиком, составляет 4,7 млн руб.

В социальной сети Instagram клиенты OneFit обсуждают возможность подачи коллективного иска к компании — у многих еще действует абонемент, но воспользоваться им невозможно, а связи с представителями компании нет.

↑ Бизнес-модель агрегатора фитнес-услуг включает привлечение клиентов, которые хотят попробовать новые виды спорта. Сервис договаривается с клубами и студиями о скидке от розничной разовой стоимости занятия

Фото: Денис Вышинский/ТАСС

ЧТО ТАКОЕ ФИТНЕС-АГРЕГАТОРЫ

Агрегаторы фитнес-услуг предлагают единый онлайн-абонемент для посещения различных клубов, как сетевых, так и небольших студий, а также велнес-центров. Модель компаний, которые не открывают собственные фитнес-клубы, а продают услуги партнеров, пришла в Россию из США, где в 2012 году заработал один из самых известных подобных сервисов — ClassPass. У американской компании очень быстро возникла масса последователей по всему миру, в том числе в России.

Основатель OneFit Александр Кизьяков, выходец из компании — агрегатора скидок «КупиКупон», вместе с партнерами запустил сервис в 2016 году. Как ранее рассказывала руководитель проекта Мария Лифарь, сервис разрабатывался около года, на него ушло около 10 млн руб. собственных средств, а его ядром стала база фитнес-клубов и спортивных студий «КупиКупона». Основатель «КупиКупона» Комил Рузаев был одним из первых инвесторов OneFit, а летом 2016 года стартап сообщил, что привлек \$1 млн от российского фонда BG Invest. Эти средства компания планировала влить в развитие за пределами столицы, планы касались выхода в Санкт-Петербург, Сочи и другие города-миллионники.

Сейчас крупнейшими совладельцами ООО «Купипасс», по информации ЕГРЮЛ, являются Александр Кизьяков (30,5%), Сергей Еремин (30%) и Владимир Горбунов (23,8%). В 2018 году чистый убыток «Купипасс» по РСБУ достиг 27,8 млн руб. при выручке 19,9 млн руб. В 2017 году компания единственный раз зафиксировала чистую прибыль — 498 тыс. руб. при выручке 6,6 млн руб.

КАК РАБОТАЕТ ТАКОЙ БИЗНЕС

Агрегатор становится проводником для привлечения новых клиентов, которые хотят попробовать новые виды спорта или не определились с клубом, где хотели бы заниматься. «Для клубов мы выступаем источником загрузки групповых занятий, сети получают дополнительную выручку, при этом для небольших студий мы выступаем единственным каналом доступа, например к корпоративным клиентам», — поясняет сооснователь первого российского агрегатора фитнес-услуг Fitmost Александра Герасимова.

Обещая обеспечить приток клиентов, сервис договаривается с клубами и студиями о скидке от розничной разовой стоимости занятия — около 50%. В классической механике таких сервисов у клиентов есть ограничение на посещения — в одном клубе нельзя тренироваться, например, более трех раз в месяц.

Ранее Герасимова приводила такой пример: из проданного месячного абонемента за 3990 руб. 40% составляют выплаты клубам, еще 20% компания тратит на привлечение клиентов, остальное — это доход сервиса.

ПОЧЕМУ НЕ СРАБОТАЛ ПЛАН ONEFIT

Весной 2019 года пользователи самого дорогого абонемента OneFit — «Платинового» (за 5900 руб. в месяц он предлагал занятия в клубах повышенной комфортности, безлимитные тренировки и прочие услуги) — начали замечать, что

Р4,7 млн

составляет совокупный объем претензий по искам, в которых «Купипасс» (операционная компания агрегатора фитнес-услуг OneFit) выступает ответчиком

стало практически невозможно записаться на занятия, хотя на последней доступной версии сайта (сейчас он не работает) компания сообщала, что сотрудничает с 332 клубами. Среди них были бассейн «Чайка», сеть GFitnes, «Секция», студия танцев и йоги «Воздух» и другие известные московские спортивные клубы.

Партнеры-клубы OneFit начали отменять занятия, а затем приложение просто перестало работать, рассказала РБК клиент сервиса Светлана Аст-

редина. «Сначала это было отличное предложение, с хорошими клубами, но в итоге из всех доступных клубов и студий остались подвальные тренажерки и один бассейн», — возмущается другой пользователь сервиса Светлана Макарова. Обе клиентки купили годовые абонементы.

В середине этого года компания попыталась изменить модель бизнеса — клиентам предложили занятия в новых клубах за дополнительную плату. «Но ведь это не имеет никакого смысла с учетом

стоимости абонемента», — указала Макарова.

Александра Герасимова считает, что основными ошибками OneFit стала безлимитная модель, которой ранее придерживался и Fitmost, а также демпинг. «Эта модель хороша, чтобы строить такой стартап, когда пользователи могли попробовать ходить в разные места, но на больших объемах она перестает быть эффективной», — объясняет Герасимова. — Клиенты, которые безлимитно посещают дорогие клубы, наносят ущерб компании, при этом компания не может повысить среднюю стоимость занятия».

Fitmost сейчас использует балльную систему, при которой средняя стоимость

занятия составляет 6–8 баллов, которые списываются при посещении. Изменил бизнес-модель и американский первопроходец среди фитнес-агрегаторов ClassPass.

Кроме того, по словам Герасимовой, OneFit давал очень большие скидки на свои абонементы через купонный сервис «КупиКупон»: там, где Fitmost снижал маржу на 15%, его конкурент проседал на 40–50%.

Александр Кизьяков и Мария Лифарь не ответили на вопросы РБК в социальных сетях. Комил Рузаев сообщил, что уже несколько лет не имеет отношения к сервису, от комментариев по вопросу о возврате инвестиций в сервис он отказался. ■

ЛИДЕРЫ ПО ФИЗПОДГОТОВКЕ

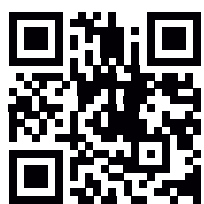
Объем рынка фитнес-услуг в России, по данным «РБК Исследования рынков», в 2018 году составил 124 млрд руб., в последние несколько лет рост рынка замедлился из-за снижения реальных располагаемых доходов населения, сокращения числа новых объектов и закрытия несетевых клубов.

Десятка крупнейших сетевых игроков консолидировала только 21,7% рынка. Бессменный лидер по обороту — сеть World Class с выручкой 8,4 млрд руб. в 2018 году. Долю компаний — агрегаторов фитнес-услуг исследователи не оценивают.

Реклама 16+

РБК Pro — это уже не новости.

В новой версии: больше экспертного контента, фильтруемая лента, рассылки по отраслям и многое другое



pro.rbc.ru
Первый месяц
подписки —
бесплатно

ВТБ

**Стратегический
партнер перезапуска
РБК Pro**

РБК Pro помогает бизнесу информацией, а ВТБ — делом. Банк-эксперт, который понимает потребности малого и среднего бизнеса и предлагает продукты и услуги на выгодных условиях.

Форум финансовых директоров — 2020»

CFO будущего: партнер, ментор, стратег

7 февраля

О чем:

Профессия CFO сегодня стремительно меняется: классические функции финансового руководителя остаются, однако, чтобы современная компания была успешной, CFO должен стать настоящим бизнес-партнером. Кроме того, в эпоху цифровизации CFO должен решать совершенно новые задачи: от применения цифровых технологий для повышения эффективности бизнеса до обучения сотрудников новым навыкам.

В рамках конференции РБК CFO ведущих российских и международных компаний поделятся своим опытом — что они делают, чтобы отвечать на вызовы сегодняшнего и завтрашнего дней, а также дадут рекомендации своим коллегам, как нужно менять свою работу, чтобы быть эффективным.

Программа: Ксения Жданович — kjdanovich@rbc.ru, +7 926 357 70 87

Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84

Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

*СФО

2019 год. Реклама. 18+



Организаторы



Выставка «СВЯЗЬ — 2020»

Цифровое будущее телеком отрасли

21-24 апреля,
ЦВК «Экспоцентр»

О чем:

21-22 апреля 2020 года в рамках Российской недели высоких технологий состоится двухдневный форум «Связь 2020: цифровое будущее телеком отрасли». Одна из сессий пройдет в VR.

Особое внимание будет уделено прикладным вопросам: рассмотрению стратегий развития ведущих операторов, технологическим новинкам от ведущих производителей телеком-решений, разбору кейсов внедрения новых продуктов на базе технологий искусственного интеллекта, больших данных и интернета вещей в России и за рубежом.

На форуме встретятся операторы фиксированной, мобильной и спутниковой связи, представители органов государственной власти, международных отраслевых ассоциаций и бизнес-сообществ, производители телекоммуникационного оборудования, разработчики цифровых решений и сервисов, системные интеграторы, контент-мейкеры и провайдеры.

Подробнее: sviaz-expo.ru

*ВиАр, Связь

2019 год. Реклама. 18+

